

LAPORAN PELAKSANAAN PUBLIC EXPOSE TAHUNAN TAHUN 2025 PT GRAHAPRIMA SUKSESMANDIRI, TBK

A. Pelaksanaan

Public Expose Tahunan PT Grahaprima Suksesmandiri, Tbk di Tahun 2025 ini dilaksanakan sebagaimana diatur dalam ketentuan III.3.4. Peraturan Nomor I-E tentang Kewajiban Penyampaian Informasi, Surat Keputusan Direksi PT Bursa Efek Indonesia No. Kep-00066/BEI/09-2022 tanggal 30 September 2022 tentang Perubahan Peraturan Nomor I-E tentang Kewajiban Penyampaian Informasi; dan Surat Edaran BEI No. SE-0003/BEI/05-2020 tentang Tata Cara Pelaksanaan Public Expose Secara Elektronik maka Public Expose dilaksanakan oleh Perseroan pada:

Hari/Tanggal : Selasa, 10 Juni 2025 Waktu : Pkl 11.30 - 12.15 WIB Sarana : Virtual/Video Conference

Link : https://us06web.zoom.us/j/82601703191?pwd=CoDqaBdV3aR5gLfhRSZDcbccgxlQyh.1

B. Peserta

Public Expose Tahunan PT Grahaprima Suksesmandiri, Tbk di Tahun 2025 ini dihadiri oleh:

1) Direksi :

Ronny Senjaya : Direktur Utama
Pittoyo Adi Kriswanto : Direktur Operasional
Ryan Pratama Kusuma : Direktur Keuangan
2) Naomy Herdhianti : Corporate Secretary

3) Pemegang Saham/Media

Peserta yang hadir dalam acara tersebut diatas berjumlah 11 (sebelas) orang (tidak termasuk manajemen yang hadir). Daftar Hadir kami sampaikan terlampir.

C. Moderator

Didi Mangunredjo

D. Penyampaian Materi Public Expose

Public Expose dibuka oleh moderator pada Pkl 11.30 WIB dengan memperkenalkan Direksi yang hadir dilanjutkan dengan penayangan video profile Perseroan dan pembacaan tata tertib.

Pemaparan Materi Public Expose disampaikan oleh Bapak Ronny Senjaya selaku Direktur Utama, Bapak Pittoyo Adi Kriswanto selaku Direktur, dan Bapak Ryan Pratama Kusuma selaku Direktur.

Materi yang dipaparkan sesuai dengan agenda acara adalah sebagai berikut :

- 1) Profil Usaha
- 2) Kinerja Perseroan
- 3) Prospek Usaha
- 4) Strategi
- 5) Tanya Jawab

Materi Public Expose kami sampaikan terlampir.

E. Ringkasan Pertanyaan dan Jawaban

Sesi Tanya-Jawab dibuka oleh Moderator setelah pemaparan materi dalam 3 (tiga) sesi yang berisi 3 (tiga) pertanyaan per masing-masing sesi.

Adapun pelaksanaan Sesi Tanya-Jawab ini diatur sebagai berikut :

- 1) Untuk peserta : pertanyaan dapat disampaikan melalui fasilitas chat yang terletak dibagian bawah layar zoom webinar.
- 2) Pertanyaan yang diajukan seyogyanya relevan dengan materi yang disajikan
- 3) Dalam mengajukan pertanyaan, peserta diminta untuk tetap memperhatikan etika dan sopan santun

Laporan Pelaksanaan Public Expose - PT Grahaprima Suksesmandiri, Tbk



- 4) Sesi tanya jawab akan dilakukan dalam 3 (tiga) sesi yang berisi 3 (tiga) pertanyaan per masing-masing sesi.
- 5) Pertanyaan yang tidak dapat/sempat dijawab karena keterbatasan waktu, dapat diajukan secara tertulis melalui email : corsec@grahatrans.com

Lampiran Pertanyaan yang diajukan dalam Public Expose dan jawaban dari Manajemen adalah sebagai Berikut :

No	PENANYA - PERTANYAAN	PENJAWAB-JAWABAN
	SESI PER'	TAMA
1	Haffiyan – Bisnis Indonesia	Bpk Ronny Senjaya – Direktur Utama
	Berapa Target Pendapatan dan Laba pada tahun 2025?	Di tahun 2025 kami menargetkan pendapatan kurang lebih sekitar Rp 500.000.000.000,- (lima ratus miliar rupiah) dengan target laba sekitar Rp 45.000.000.000,- (empat puluh lima miliar rupiah) mempertimbangkan bahwa kinerja keuangan kami selama kuartal I tahun 2025 masih sesuai harapan maka kami cukup optimis bahwa target yang kami tetapkan bisa tercapai di 2025.
2	Haffiyan – Bisnis Indonesia	Bpk Ronny Senjaya – Direktur Utama
	Bagaimana rencana Graha Trans dalam menambah Pool dan armada pada tahun 2025?	Pada tahun 2025 kami belum memiliki rencana untuk penambahan unit, saat ini kami sedang berfokus pada upaya untuk meningkatkan utilisasi kendaraan dan pengembangan dari sisi operasional, salah satu upaya yang sedang kami wujudkan adalah dengan mengawali pembangunan Pool di Deltamas ditahun lalu, yang kami harapkan dapat dibuka pada tahun ini. Pool Deltamas berdiri dilahan seluas hampir 30.000 m² (tiga puluh ribu meter persegi) dan akan mengakomodir fasilitas workshop internal, training center, pabrik karoseri dan perbaikan karoseri serta pabrik vulkanisir. Dengan daya tampung pool yang cukup besar, kami berharap operasional kami dapat menjadi lebih baik dan lebih lancar dari sebelumnya, sehingga cost bisa kami tekan untuk menjadi lebih rendah, kemudian dengan perbaikan yang lebih cepat kami menargetkan utilisasi kendaraan dapat meningkat, dengan demikian dapat meningkatkan pendapatan perusahaan di tahun 2025.
3	Wakhid – Pemegang Saham	Ronny Senjaya – Direktur Utama
	Apakah Perseroan membagikan Dividen untuk	Pada tahun 2025 ini, Perseroan akan membagikan
	laba tahun 2024?	dividen sebesar 10% (sepuluh persen) dari Laba Neto Perseroan di Tahun Buku 2024 setelah dikurangi pencadangan yang nilainya adalah sebesar Rp 3.447.500.00 (tiga miliar empat ratus empat puluh tujuh juta lima ratus ribu rupiah dan akan dibagikan selambat-lambatnya pada 11 Juli 2025.



	SESI KE	DUA
1	Ghafur - Investor Daily	Bpk Pittoyo Adi Kriswanto (Direktur)
	Berapa belanja modal yang siap dianggarkan oleh perseroan untuk mengakomodir rencana pool dan armada?	Rencana anggaran modal di Tahun 2025 di fokuskan untuk pembangunan Pool Deltamas yang nilainya kurang lebih Rp 40.000.000.000,- (empat puluh miliar rupiah), tidak termasuk pembelian tanah dan pengerasannya melainkan hanya untuk bangunan, kelistrikan dan kelengkapan fasilitas lainnya.
2	Ghafur - Investor Daily	Bpk Ronny Senjaya – Direktur Utama
	Berapa jumlah armada yang akan ditambah?	Pada Tahun 2025 kami belum merencanakan adanya penambahan jumlah armada.
3	Ghafur - Investor Daily	Bpk Pittoyo Adi Kriswanto – Direktur
	Bagaimana sebenarnya outlook industri di 2025, apa saja tantanganya dan mitigasi dari perseroan?	Sebagaimana kita ketahui bersama bahwa kondisi dunia sedang dilanda ketidakpastian per bulan Februari, Maret dan April kemarin, serta secara global dalam kondisi tidak baik-baik saja. Namun kami bersyukur bahwa Graha Trans masih mengalami pertumbuhan yang relatif baik di Kuartal 1 (satu) dan itu menjadikan kami lebih percaya diri untuk di Kuartal berikutnya. Strategi kami adalah menargetkan customer yang tidak berperan aktif dalam kegiatan ekspor impor, target kami adalah bisnis di sektor real yang ada disekitar kita. Kami mengantarkan dan/atau mendistribusikan barang konsumen dari sekitar Jabotabek ke Jawa Tengah, Jawa Timur, Bali dan sebagian Sumatera. Sampai dengan hari ini customer-customer kami masih memiliki jumlah order yang relatif stabil karena kami terus memperkuat tim operasional kami dengan memastikan ketepatan kiriman layanan kami, baik dari segi: 1. Unit fulfillment (contoh: jika ada order 5 (lima) maka kami akan support 5 (lima), order 10 (sepuluh) kami akan kirim 10 (sepuluh)) 2. Ketepatan jumlah barang yang kami bawa (barang yang dimuat sama dengan jumlah barang yang dibongkar) 3. Ketepatan waktu pengiriman sesuai dengan standar yang ditetapkan customer atau
		standar yang ditetapkan customer atau disebut dengan istilah Service Level Agreement.
		Mempertimbangkan kondisi tersebut diatas, maka untuk outlook 2025 kami masih sangat optimis



		karena 2 (dua) sektor usaha dan/atau 2 (dua) jenis customer kami yaitu Fast Moving Consumer Goods dan juga kurir sejauh ini memiliki volume yang stabil dan cenderung meningkat sehingga kami percaya dan yakin masih terbentang luas kesempatan untuk PT Grahaprima Suksesmandiri, Tbk
	SESI KE'	ΓΙGA
1	Rivaldo	Bpk Pittoyo Adi Kriswanto - Direktur
	Berapa tingkat utilisasi kendaraan Graha Trans?	Tingkat utilisasi kendaraan kami saat ini ada di angka 80-85% (delapan puluh sampai dengan delapan puluh lima persen), hal ini disebabkan karena daya tampung pool yang terbatas sehingga proses perawatan dan/atau perbaikan kendaraan menjadi sedikit lama karena antrian. Dengan adanya Pool Deltamas yang luasnya 7 (tujuh) kali lipat dari luas pool yang kami miliki saat ini, maka kami berharap proses perawatan dan perbaikan kendaraan dapat dilaksanakan dengan lebih cepat, terlebih di Pool Deltamas nanti kami akan memiliki Gudang sparepart sendiri yang mendukung kebutuhan workshop dalam melakukan perawatan dan perbaikan. Target yang kami tetapkan untuk worksop department dalam melakukan perawatan rutin kendaraan setelah pindah ke Pool Deltamas adalah 2 (dua) jam per unit kendaraan, sehingga dengan demikian maka utilisasi kendaraan akan dengan sendirinya meningkat dan harapan kami dapat mensupport seluruh orderan yang datang dari customer. Dalam hal ini maka kami optimis dapat mencapai utilisasi kendaraan di angka 90-95% (Sembilan puluh sampai dengan Sembilan puluh lima persen)
2	Rivaldo	Bpk Pittoyo Adi Kriswanto - Direktur
	Apakah emiten mendapatkan peningkatan permintaan akibat J&T tidak bekerjasama dengan Shopee Express? Jika ya, apakah permintaan ini recurring/one time?	Kami tidak tahu apakah peningkatan order kami disebabkan oleh penyebab yang disebutkan dalam pertanyaan tersebut. Satu hal yang kami yakini adalah peningkatan permintaan ke kami terjadi karena Service kami yang Excellent dan/atau karena operasional kami yang bagus sehingga customer memberikan kepercayaan kepada kami. Peningkatan permintaan juga terjadi karena pada Tahun 2024 kami mendapat customer baru yaitu Indomarco dan Kimberly Clark, keduanya memiliki volume order yang cukup besar.



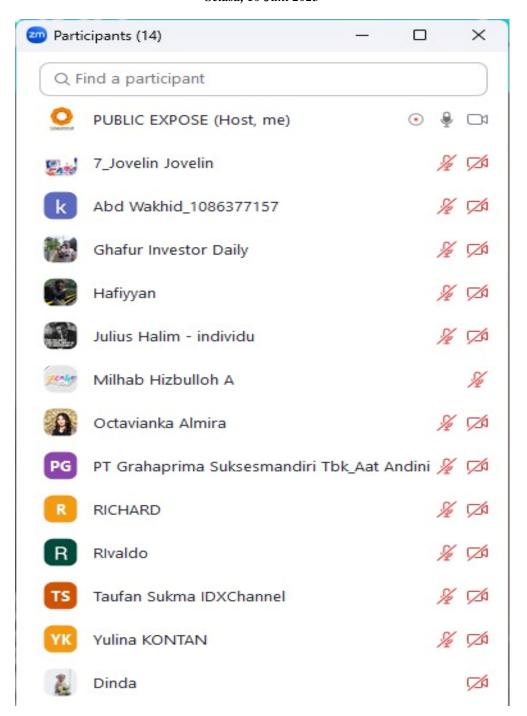
		Jadi kami tidak mengetahui efek dari tidak adanya kerjasama antara 2 entitas untuk bisnis kami, yang kami tahu adalah bagaimana kami mempertahankan dan meningkatkan pelayanan kami.
3	Rivaldo	Bpk Ronny Senjaya – Direktur Utama
	Bagaimana proses pembukaan Pool Deltamas ? Apakah ada rencana membuka warehouse/ manajemen gudang ?	Pool Deltamas kami rencanakan untuk bisnis transportasi dan fasilitas pendukungnya. Untuk bisnis pergudangan, sudah masuk dalam rencana jangka Panjang kami, namun jika akhirnya kami akan memasuki bisnis itu, kami akan menempatkan bisnis tersebut di area yang berbeda dan terpisah dari Pool Deltamas.

Pubic Expose Tahunan PT Grahaprima Suksesmandiri Tbk diakhiri pada pukul (12.15) WIB



Lampiran 1

DAFTAR HADIR PESERTA PUBLIC EXPOSE TAHUNAN 2024 PT Grahaprima Suksesmandiri, Tbk Selasa, 10 Juni 2025









Lampiran 2

DOKUMENTASI ACARA PUBLIC EXPOSE TAHUNAN 2024 PT Grahaprima Suksesmandiri, Tbk











